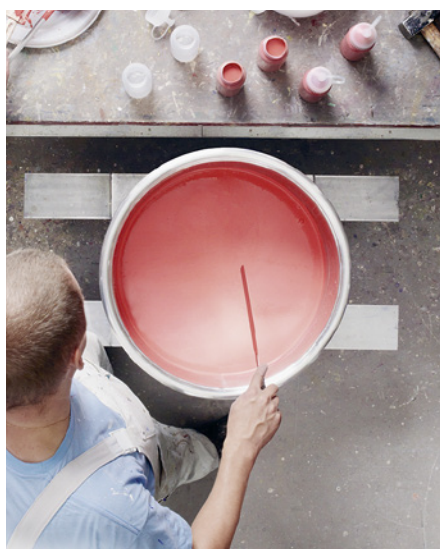


Gut fürs Geschäft: Volle Konzentration auf Ihre *unternehmerischen Stärken.*



*Ihr unternehmerisches
Ziel ist langfristiges,
nachhaltiges Wachstum.*

*Gut fürs Geschäft ist
eine Bank, die Sie dabei
in jeder Hinsicht ver-
steht und unterstützt.*

Wie viel Bank braucht Ihr Unternehmen?

Wie viel Bank braucht ein Unternehmen? Jeder Betrieb ist einzigartig und hat seine ganz spezifischen Bedürfnisse. Deshalb hat auch jedes Unternehmen andere Ansprüche an seine Bank.

Wie viel Bank braucht also *Ihr* Unternehmen? Das ergibt sich aus der Art und den Bedürfnissen Ihres Geschäfts.

Wir offerieren Ihnen erstens eine fundierte Beratung, die sich an den Ansprüchen, Zielen und Prozessen Ihres Betriebs orientiert, und zweitens ein umfassendes Angebot von Produkten und Dienstleistungen. Daraus stellen wir gemeinsam mit Ihnen eine Lösung zusammen, die genau auf die Bedürfnisse Ihres Unternehmens abgestimmt ist.

Unabhängig davon, ob Sie ein Klein- oder ein Grossunternehmen sind, ob Sie Produkte herstellen oder Dienstleistungen erbringen und ob Sie lokal, national oder global tätig sind:

Wir sind stets genau so viel Bank, wie Sie brauchen. So schaffen wir Mehrwert für Sie. Das ist gut fürs Geschäft.

Individuelle Lösungen für *jede* unternehmerische Herausforderung.

Wir offerieren Ihnen nicht nur individuelle Lösungen, sondern auch fundierte Beratung zu allen strategischen und operativen Aspekten rund um Ihre Finanzen. So treffen Sie die richtigen Entscheidungen.

Als Unternehmer stehen Sie jeden Tag vor Herausforderungen. Viele haben finanzielle Konsequenzen. Wir entwickeln Lösungen, die optimal auf die strategischen und operativen Bedürfnisse Ihres Unternehmens abgestimmt sind und zum langfristigen Erfolg beitragen.

Zuerst verstehen, dann beraten

Unsere Lösungen sind dann optimal, wenn wir die Ansprüche und die Wertschöpfungskette Ihres Unternehmens von Grund auf kennen. Deshalb wollen wir verstehen, wie Ihr Geschäft funktioniert – vom Einkauf über die Produktion bis zum Verkauf. Um die kurz-, mittel- und langfristigen Auswirkungen der verschiedenen Optionen auf Ihren Betrieb abschätzen zu können. Und um Sie nicht nur bei operativen Fragen, sondern auch in strategischen Aspekten kompetent beraten zu können.

Für die Entscheidungsfindung stehen Ihnen alle unsere Ressourcen und das Fachwissen unserer Spezialisten zur Verfügung. Da rund 40 Prozent aller Schweizer Unternehmen zu unseren Kunden zählen, profitieren Sie überdies von unserem umfassenden Markt- und Branchen-Know-how.

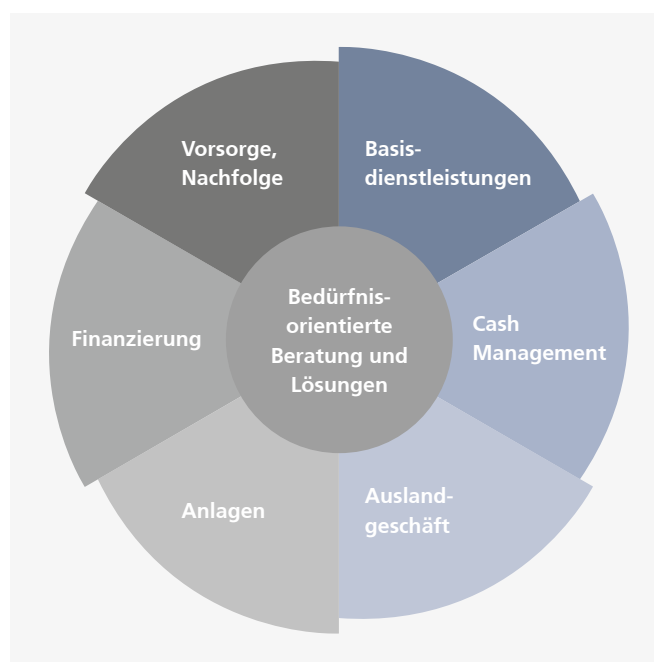
Ihre Vorteile mit UBS

Eine einzige Bank für alle Finanzfragen Ihres Unternehmens.

Kompetente operative und strategische Beratung, die sich an Ihrer Wertschöpfungskette orientiert.

Bewährte Standardprodukte und massgeschneiderte Lösungen für jedes Bedürfnis mit einem attraktiven Preis-Leistungs-Verhältnis.

Zugriff auf das Spezialwissen und die Ressourcen der gesamten Bank.



Genau die richtige Lösung

Als integrierte Bank decken wir sämtliche Finanzbereiche ab; Breite und Tiefe unseres Sortiments sind schweizweit wohl einzigartig. Unser Basisangebot entspricht bereits einem bedeutenden Teil der Bedürfnisse unserer Kunden und macht es einfach, mit uns zu arbeiten. Das gilt vor allem für alltägliche Bankgeschäfte; in diesem Bereich offerieren wir Ihnen eine breite Auswahl an bewährten Lösungen, die wir laufend weiterentwickeln und auf dem neusten Stand der Technik halten. Viele unserer standardisierten Lösungen lassen sich zudem individuell Ihren spezifischen Ansprüchen und Abläufen anpassen.

Andere Bankgeschäfte wiederum – zum Beispiel Finanzierungen, Anlagen oder Auslandaktivitäten – erfordern eine individuelle Lösung; entsprechend massgeschneidert ist in diesen Bereichen auch unser Angebot.

Ob standardisierte oder individuelle Lösung – Sie können sich darauf verlassen, dass wir Sie als aktiver Partner bei jeder unternehmerischen Herausforderung bestmöglich unterstützen und unser Angebot Ihren Bedürfnissen entspricht.

Alltagsgeschäfte vereinfachen

Möchten Sie den Zahlungsverkehr und das Spesenmanagement Ihres Unternehmens einfach, effizient und sicher gestalten? Unsere Lösungen sind abgestimmt auf die Ansprüche und Abläufe Ihres Geschäfts.

Liquidität steuern

Möchten Sie Ihre Liquidität zuverlässig planen und kontrollieren? Bei dieser anspruchsvollen unternehmerischen Herausforderung profitieren Sie von unserer Kompetenz in Sachen Cash Management.

Grenzen überschreiten

Möchten Sie im Auslandgeschäft Chancen nutzen und dabei die Risiken im Griff haben? Wir finden für Ihre Bedürfnisse eine Lösung und begleiten Sie als weltweit vernetzter Partner durch alle Ihre Auslandaktivitäten.

Geld anlegen

Möchten Sie die Rendite Ihrer Cash-Reserven kurzfristig optimieren? Oder Ihre flüssigen Mittel langfristig investieren? Wir entwickeln mit Ihnen eine Lösung, die dem Risikoprofil sowie den operativen und strategischen Liquiditätsbedürfnissen Ihres Betriebs entspricht.

Wachstum finanzieren

Möchten Sie Ihren operativen Spielraum erhöhen? Oder eine strategische Investition tätigen? Wir unterstützen Ihre unternehmerischen Pläne mit umfassender Beratung und individuellen Finanzierungen.

Vorsorge und Nachfolge planen

Möchten Sie Ihre Vorsorge optimieren? Oder sicher sein, dass Sie bei der Regelung der Unternehmensnachfolge nichts übersehen? Auch bei nicht alltäglichen Herausforderungen ist auf uns Verlass.

Mehr Möglichkeiten für weniger Leerläufe.

Damit Sie im Alltag effizienter arbeiten können, offerieren wir Ihnen Lösungen für den Zahlungsverkehr und das Spesenmanagement – optimal abgestimmt auf die spezifischen Bedürfnisse, Abläufe und Systeme Ihres Unternehmens.



Von mehr Effizienz profitieren Sie vor allem bei Routinearbeiten. Zu diesen gehören der Zahlungsverkehr und das Spesenmanagement. Deshalb achten wir darauf, dass Sie Ihre alltäglichen Bankgeschäfte einfach, schnell, sicher und möglichst effizient erledigen können. Als eine der führenden Schweizer Banken im in- und ausländischen Zahlungsverkehr stellen wir Ihnen das Fachwissen unserer Transaktionsspezialisten zur Verfügung.

Dreh- und Angelpunkt für Alltagsgeschäfte ist das UBS Kontokorrent-Konto. Da Ihre ein- und ausgehenden Zahlungen über dieses Konto laufen, bietet es Ihnen maximale Transparenz und Flexibilität bei der Bewirtschaftung Ihrer Finanzen.

Zahlungsverkehr nach Mass

Die Lösung hat sich dem Bedürfnis anzupassen, nicht umgekehrt – dies gilt insbesondere im Zahlungsverkehr. Für Ihre Überweisungsaufträge lassen wir Ihnen deshalb die Wahl aus einer Vielzahl formulargestützter und elektronischer Möglichkeiten.

Unsere elektronischen Systeme entsprechen den höchsten Sicherheitsstandards; sie überzeugen durch hohe Zuverlässigkeit sowie durch einfache und komfortable Bedienung. Da wir Ihnen Zahlungseingänge sofort gutschreiben, erhalten Sie auf elektronischem Weg rund um die Uhr Echtzeitinformationen über Ihren Kontostand. Neben e-Banking bieten wir Ihnen auch integrierte Lösungen, die



sich direkt an Ihre Buchhaltungssoftware anbinden lassen.

Gerne beraten wir Sie, welche unserer Lösungen Ihren Ansprüchen und Abläufen am besten entspricht.

Zahlungen im Euroraum

Der internationale Zahlungsverkehr ist eine unserer Kernkompetenzen. Damit Sie Ihre Zahlungen im Euroraum so schnell, einfach und kostengünstig abwickeln können wie Ihre inländischen Überweisungen, bieten wir Ihnen verschiedene, teilweise exklusive Lösungen. Der UBS EUR Gateway Account zum Beispiel vereinfacht Ihr Cash Management mit Unternehmen aus dem Euroraum, da sämtliche Eurobestände an einem Ort konzentriert werden.

Spesenmanagement à la carte

Gestalten Sie das Spesenmanagement Ihrer Firma wesentlich einfacher und effizienter: Mit unseren Kreditkarten für Unternehmen entfallen Barauszahlungen oder Spesenvorschüsse. So reduzieren Sie Ihren Aufwand und erhalten zugleich maximale Transparenz. Unser Angebot umfasst verschiedene Kartenlösungen; wir beraten Sie gerne, welche Ihren Bedürfnissen am besten entspricht.

Weitere Informationen zum Thema
ubs.com/zahlungsverkehr
 Ihr Kundenberater
 UBS Service Line KMU, Tel. 0844 853 002

Ihre Vorteile im Alltagsgeschäft

Unterstützung für KMU mit einem umfassenden Servicepaket und eigener 24/7-Hotline: UBS Service Line KMU, Tel. 0844 853 002.

Sofortige Gutschrift von Zahlungseingängen ohne Valutaverlust sowie Informationen zu Kontobewegungen in Echtzeit.

Umfassendes Angebot zur Anbindung an Ihre Unternehmenssoftware und für die Archivierung.

Vereinfachtes Spesenmanagement mit maximaler Transparenz.

Unser Angebot

UBS Kontokorrent-Konto
 (in verschiedenen Währungen)
 UBS EUR Gateway Account
Zahlungsausgang elektronisch
 UBS e-banking
 UBS KeyDirect
 UBS KeyLink
Zahlungsausgang mit Formular
 UBS easy
 UBS easy international
 UBS global
Zahlungseingang
 UBS BESR
 LSV*/BDD
 E-Rechnung
Spesenmanagement
 UBS Maestro Card
 UBS Business Card Basic
 UBS VISA Business Card

Der schmale Grat zwischen *Engpass und überflüssig.*

Von unseren Cash-Management-Lösungen profitieren Sie doppelt: Einerseits haben Sie die Liquidität Ihres Unternehmens jederzeit unter Kontrolle. Und andererseits verhindern Sie, dass Ihre flüssigen Mittel brachliegen.





Eine erfolgreiche Geschäftsführung setzt voraus, dass Sie Ihren kurz-, mittel- und langfristigen Liquiditätsbedarf verlässlich planen, sichern und kontrollieren können.

Operative und strategische Beratung

Wir unterstützen Sie beim Festlegen des Kapitaleinsatzes, damit Fremd- und Eigenmittel in einem optimalen Verhältnis stehen. Auf Wunsch analysieren wir Ihre strategische Liquiditätsplanung und zeigen Ihnen Optimierungsmöglichkeiten auf.

Unsere operativen Lösungen für Ihr Cash Management passen sich den spezifischen Bedürfnissen Ihres Unternehmens an. Zum Beispiel berücksichtigen wir Ihr Geschäftsumfeld, Ihre IT-Infrastruktur und Ihre Arbeitsabläufe. Eine besondere Stärke unserer Cash-Management-Lösungen sind die vielfältigen Möglichkeiten zur Anbindung Ihrer Unternehmenssoftware und die Systemintegration über Online-Plattformen.

Die vier Bestandteile unseres Cash Management

1. Cash-Übersicht

Das ausführliche Reporting zeigt Ihnen jederzeit, wie viel Cash auf welchen Konten – bei UBS und bei Drittbanken – zur Verfügung steht und welche Cash-Bewegungen geplant sind.

2. Cash-Bewegung

Mit unseren Lösungen für den Zahlungsverkehr bewegen Sie Ihr Geld effizient innerhalb der Schweiz und im Ausland. Mehr dazu im Kapitel Basisdienstleistungen.

3. Cash-Anlage

Unsere Spezialisten beraten Sie gerne bei der Wahl der optimal auf Ihre Liquiditätsbedürfnisse abgestimmten Anlageformen und Laufzeiten für Ihre flüssigen Mittel. Mehr dazu im Kapitel Anlagen.

4. Systemintegration

Unsere Fachspezialisten unterstützen Sie bei der einfachen und sicheren Anbindung der UBS-Systeme an Ihre Buchhaltungs- und Treasury-Management-Systeme.

Individueller macht effizienter

Dank unseren Cash-Management-Lösungen wissen Sie jederzeit genau Bescheid über alle Ihre Cash-Positionen – unabhängig davon, ob Ihr Unternehmen in der Schweiz oder international tätig ist. So fällt es Ihnen leichter, Ihre flüssigen Mittel optimal zu bewirtschaften.

Weitere Informationen zum Thema
ubs.com/cashmanagement
 Ihr Kundenberater
 UBS Service Line KMU, Tel. 0844 853 002

Ihre Vorteile im Cash Management

Ganzheitliche Beratung durch Fachspezialisten.

Abstimmung des Liquiditätsmanagements auf Ihre Bedürfnisse.

Effiziente Kontrolle und Bewirtschaftung Ihrer liquiden Mittel im In- und Ausland.

Elektronische Anbindung an Ihre Buchhaltungs- und Treasury-Management-Systeme.

Unser Angebot

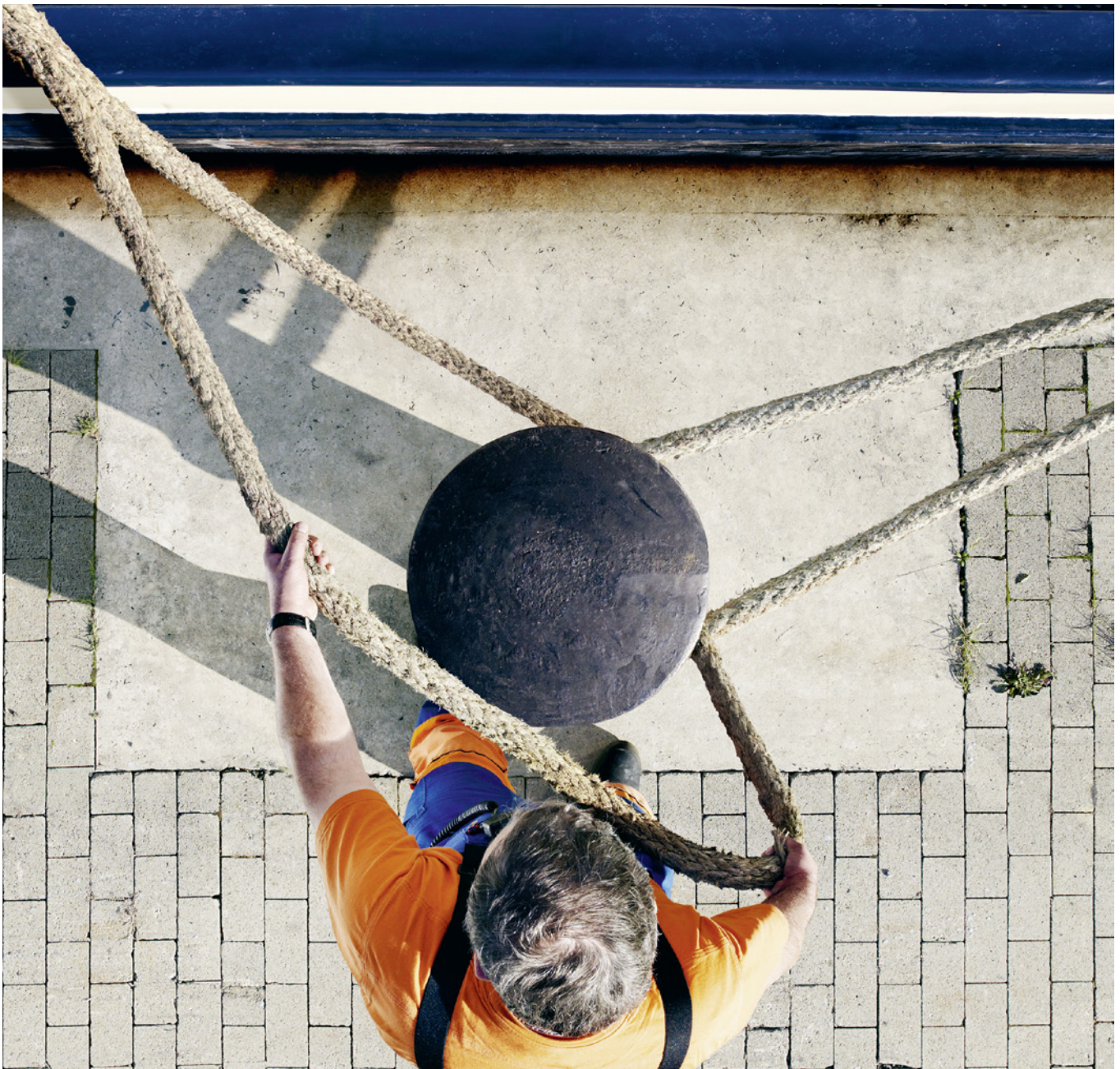
UBS Kontokorrent-Konto
 (in verschiedenen Währungen)
 UBS EUR Gateway Account
 Zahlungsausgang elektronisch
 UBS e-banking
 UBS KeyDirect
 UBS KeyLink

Zahlungsausgang mit Formular
 UBS easy

UBS easy international
 UBS global

Zahlungseingang

UBS BESR
 LSV/BDD
 E-Rechnung



Machen Sie Ihr Auslandsgeschäft *zum Heimspiel.*

Grenzüberschreitende Geschäfte stellen Sie vor besondere unternehmerische Herausforderungen. Von der Offerte bis zur Zahlung begleiten wir Sie durch alle Ihre Auslandaktivitäten.



Der Schritt über die Landesgrenzen eröffnet Ihnen neue Märkte, birgt aber auch neue Risiken. Wir helfen Ihnen, Chancen zu nutzen, und beraten Sie, welche Risiken Sie wie absichern und welche Ihr Unternehmen selber tragen kann.

Im Auslandsgeschäft bietet Ihnen die Zusammenarbeit mit einer in allen internationalen Finanzierungs- und Risikofragen versierten und weltweit tätigen Bank grosse Vorteile. Mit uns stellen Sie Ihre bestehenden und künftigen Auslandstätigkeiten auf eine sichere Basis. Dabei profitieren Sie von der Beratung durch unsere Auslandspezialisten, die auf Ihre Bedürfnisse eingehen und individuelle Lösungen entwickeln. Zudem steht Ihnen unser dichtes Netz von weltweit über 3300 Partner- und Korrespondenzbanken zur Verfügung.

Risiken erkennen und gezielt absichern

Internationale Geschäfte bergen oft zusätzliche und grössere Unsicherheiten – unter anderem Zahlungs-, Währungs-, Fabrikations-, Leistungs-, Transport-, Transfer- und politische Risiken. Die meisten lassen sich absichern und so in ihren möglichen Auswirkungen minimieren – vorausgesetzt, die Gefährdung wird rechtzeitig erkannt und richtig bewertet. Wie viele Risiken Ihre Firma selber tragen kann und will, ist Ihre unternehmerische Entscheidung. Wir helfen Ihnen bei der Identifikation der Risiken und beraten Sie zu den Instrumenten und Abläufen der Absicherung.

Finanzierung Ihrer Auslandsgeschäfte

Sie brauchen finanzielle Ressourcen für Ihre Auslandstätigkeiten, sei es für die Absicherung von Risiken oder zum Beispiel für den Aufbau einer Produktionsanlage im Ausland. Einen Teil dieser Mittel muss Ihr Unternehmen aus eigener Kraft erwirtschaften, das restliche Kapital können Sie über lokale Banken in Ihren ausländischen Märkten finanzieren.

Bei kurz- bis mittelfristigen Auslandstätigkeiten geht es meist um die Finanzierung der Zahlungs- oder Liquiditätssicherung; bei mittel- bis langfristigen sind Exportrisiko- und Kreditversicherungen möglich. Wir sind Ihr zuverlässiger Bankpartner und Lösungsanbieter bei der Zahlungs- und Leistungssicherung im internationalen Handel und bei der Finanzierung von Kapitalgüterexporten.

Nicht jedes Land und jedes Vorhaben sind gleichermassen kreditwürdig und -fähig. Die Kosten für Fremdfinanzierungen und Absicherungen hängen unter anderem ab vom Finanzierungsinstrument, vom Länderrisiko und von den beteiligten Parteien. Ihr UBS-Berater hilft Ihnen bei der Wahl der passenden Finanzierung.

Zahlungsverkehr und Devisen

Ein international tätiges Unternehmen hat Kunden und teilweise auch Lieferanten im Ausland. Deshalb ist es wichtig, den Geldmittelfluss von ein- und ausgehenden Zahlungen jederzeit sicherzustellen. Mit uns finden Ihre Transaktionen schnell und sicher ihr Ziel. Mehr dazu im Kapitel Basisdienstleistungen und Cash Management.

Informationen über Länder, Devisen und Gebräuche

Als Grundlage für Ihre Entscheidungen beraten wir Sie fundiert und vermitteln Ihnen alle geschäftsrelevanten Informationen vollständig und aktuell. Wir sind in über 50 Ländern und an allen wichtigen Finanzplätzen mit Niederlassungen vertreten. So können wir Sie bei Ihren Auslandstätigkeiten begleiten und unterstützen.

Weitere Informationen zum Thema

ubs.com/kmu-international

ubs.com/tef

Broschüren zu Fremdwährungen, Aussenhandel und Trade & Export Finance

Ihr Kundenberater

UBS Service Line KMU, Tel. 0844 853 002

Unsere Spezialisten für internationale Geschäfte
Tel. 044 237 40 35

Ihre Vorteile im Aussenhandel

Mehr Handlungsspielraum und Sicherheit durch gezielte Risikoabsicherung im grenzüberschreitenden Waren- und Dienstleistungsverkehr.

Individuelle Finanzierungslösungen für Kapitalgüterexporte.

Ganzheitliche Beratung durch erfahrene Fachspezialisten.

International vernetzter und weltweit tätiger Bankpartner mit einem führenden Angebot in den Bereichen Fremdwährungen, Zahlungsverkehr und Trade & Export Finance.

Unser Angebot

Absicherung von Währungsrisiken

Termingeschäfte, Optionen, strukturierte Produkte, Kauf von Devisen

Leistungs- und Zahlungssicherung, Finanzierungen

Bankgarantien, Akkreditive und Dokumentarinkassi, Exportfinanzierungen mit/ohne SERV-Deckung (Schweizerische Exportrisikoversicherung), Bevorschussung/Zession, Wechseldiskontierung, Forfaitierung, Factoring

Finanzierung von Anlage- und Umlaufvermögen

Betriebsmittelfinanzierung, Investitionsfinanzierung, Leasing

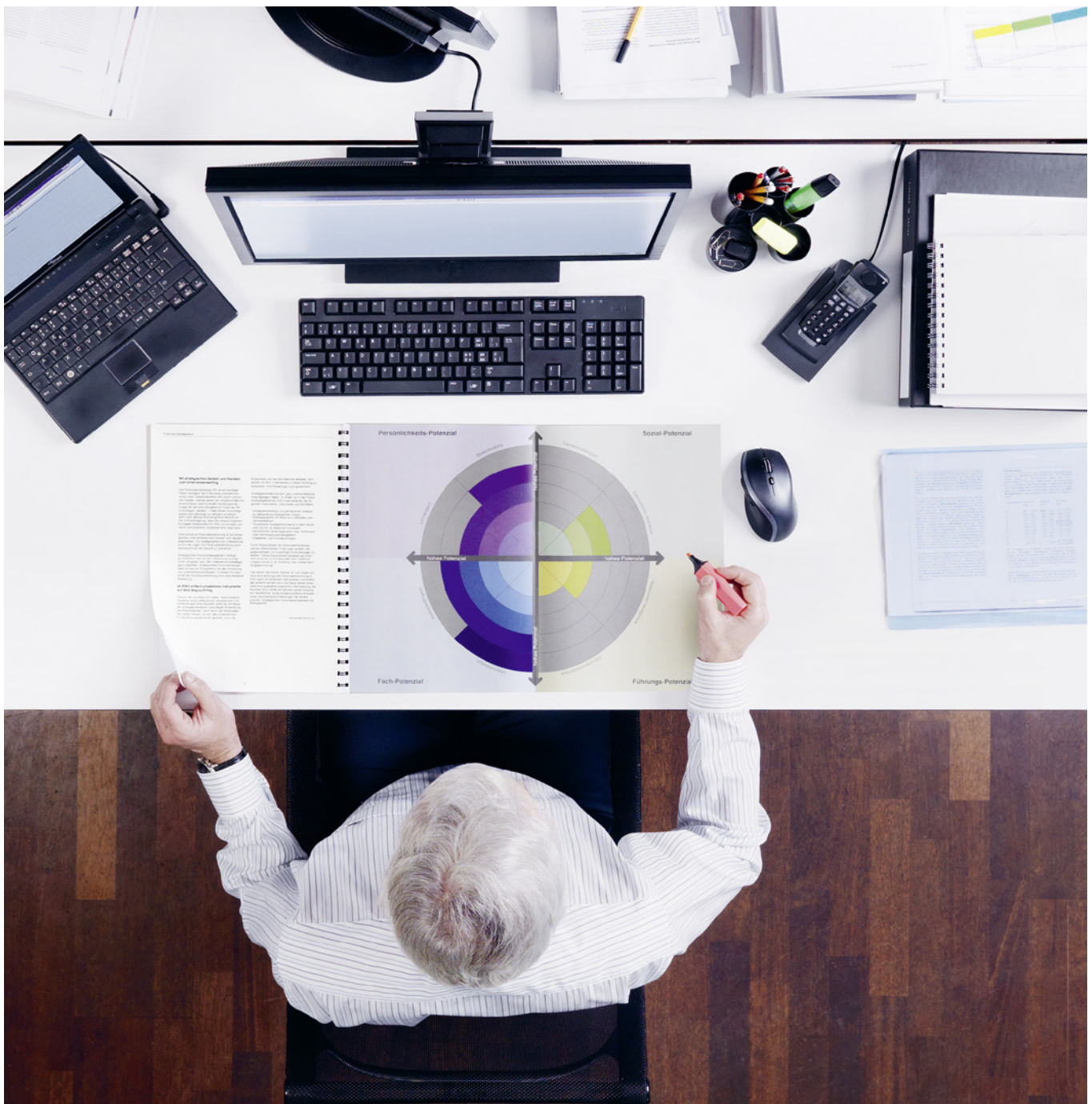
Cash Management, Devisen, Zahlungsverkehr

Fremdwährungskonto

Kreditkarten

Locken Sie *Ihre Reserven* aus der Reserve.

Beim Anlegen nicht unmittelbar benötigter Gelder orientieren wir uns einerseits an Ihrer Renditeerwartung und Risikobereitschaft. Andererseits berücksichtigen wir Ihre Finanzplanung. So holen Sie mit unserer Beratung ein Optimum aus Ihren Reserven.



Die Anlage der überschüssigen Mittel Ihres Unternehmens ist eine anspruchsvolle Aufgabe. Zum einen wollen Sie Ihre Gelder möglichst rentabel und sicher investieren. Zum anderen müssen Sie bei Bedarf über die Mittel verfügen können. Dies bestimmt, ob Gelder kurz- oder langfristig angelegt werden. Neben dem Zeithorizont beachten unsere Anlageberater auch Ihre Renditeziele und Ihre Risikobereitschaft. Anhand dieser Parameter erstellen wir Ihnen einen individuellen Vorschlag für die optimale Nutzung Ihrer liquiden Mittel.

Operative, kurzfristige Anlagen

In diese Gruppe fallen Betriebsmittel, die Sie gemäss Ihrer Liquiditätsplanung zwecks Renditeoptimierung kurzfristig anlegen können. Der Zeithorizont bewegt sich zwischen einem Tag und einem Jahr. Investiert wird in der Regel auf dem Geldmarkt, zum Beispiel in Callgeld oder Treuhandanlagen.

Strategische, langfristige Anlagen

Liquide Mittel, die Sie länger als ein Jahr nicht benötigen, können Ihrem Unternehmen bis zum Zeitpunkt der Verwendung eine Rendite bringen. Diese Mittel lassen sich für strategische Investitionen nutzen.

Aus dem Zeithorizont der Anlage, Ihren Renditeerwartungen und Ihrem Risikoprofil werden die Anlagestrategie und die Struktur des Portfolios definiert.

Ihre Risikofähigkeit und Ihre Risikobereitschaft bestimmen die Wahl der Vorgehensweise: Je nach Strategie können Sie Direkt- oder Kollektivanlagen tätigen, im Anleihen- und Aktienbereich genauso wie im Bereich alternative Anlagen.

Umfassende Beratung

Welche Anlagemöglichkeit erfüllt Ihre Anforderungen am besten? Darüber sollten Sie mit Ihrem Kundenberater sprechen. Gemeinsam mit Ihnen wird er eine Lösung entwickeln, die auf Ihrer Liquiditätsplanung und Ihrem Risikoprofil basiert und die Ihren operativen und strategischen Bedürfnissen bestmöglich entspricht. Dabei profitieren Sie uneingeschränkt vom Fachwissen unserer Anlagespezialisten, die Ihr Kundenberater bei Bedarf hinzuzieht.

Leistungsfähige Wertschriftenverwaltung

Das UBS Wertschriftendepot ist eine bewährte Lösung für die sichere Verwahrung und Verwaltung Ihrer Wertpapiere. Es eignet sich für Aktien, Anleihen und

Kollektivanlagen, aber auch für derivative und strukturierte Produkte sowie alternative Anlagen. Erträge werden unverzüglich Ihrem Konto gutgeschrieben; Sie erhalten automatisch eine übersichtliche Abrechnung Ihrer Zinsen, Dividenden und Rückzahlungen.

Weitere Informationen zum Thema
ubs.com/kmu-anlagen
 Ihr Kundenberater
 UBS Service Line KMU, Tel. 0844 853 002

Ihre Vorteile bei Anlagen

Individuelle Lösungen für optimale Bewirtschaftung Ihrer kurz-, mittel- und langfristigen Liquiditätsbedürfnisse.

Auf die Renditeziele und die Risikobereitschaft Ihres Unternehmens abgestimmte Anlagelösungen.

Bei Bedarf persönlicher Kontakt zu den Spezialisten in der Anlageberatung.

Direkter Zugriff auf das weltweite Angebot von Finanz- und Geldmarktanlagen.

Unser Angebot

Strategieanalyse
 Geldmarktanlagen (UBS Festgeld, UBS Callgeld)
 Direktanlagen (Aktien, Anleihen, Immobilien, alternative Anlagen, Währungen, Zertifikate)
 Kollektivanlagen (Anlagefonds, Anlagestiftungen, Exchange Traded Funds ETF)
 Wertschriftendienstleistungen
 Mandatslösungen

Verschaffen Sie sich *mehr Handlungsfreiheit.*

Wir unterstützen Ihre Pläne mit kompetenter Beratung und erhöhen Ihren unternehmerischen Spielraum durch individuelle Finanzierungs-lösungen.

Als eine der grössten Banken für Unternehmen in der Schweiz haben wir jahrzehntelange Erfahrung mit Finanzierungen aller Art. Wir können Ihr Anliegen kompetent beurteilen und beraten Sie fundiert. Je früher Sie mit uns über Ihre Pläne sprechen, desto präziser können wir die Finanzierung auf alle Ihre Bedürfnisse und Möglichkeiten abstimmen.

Grundlage der unternehmerischen Tätigkeit ist das Eigenkapital Ihrer Firma. Bei unseren Lösungen für Fremdkapital unterscheiden wir zwischen operativen und strategischen Finanzierungen. Erstere betreffen die Betriebsmittel und sind im Normalfall standardisierte Produkte, Letztere finanzieren Investitionen und sind deshalb in der Regel individuelle Lösungen.

Operative Finanzierungen

Betriebsmittelfinanzierungen sind kurzfristig; sie können zum Beispiel Ihre Liquidität in der Zeitspanne zwischen Einkauf, Produktion und Verkauf sichern. Andere typische Verwendungszwecke sind das Vorfinanzieren von Waren oder das Auffangen saisonaler Schwankungen. Oft werden sie auch beansprucht, um Skonti und andere kurzfristige Optimierungsmöglichkeiten zu nutzen. Operative Finanzierungen gewähren wir in der Regel als Kontokorrentkredit oder festen Vorschuss.

Strategische Finanzierungen

Investitionsfinanzierungen haben stets strategischen Charakter; es handelt sich quasi um Darlehen für die Zukunftssicherung Ihres Unternehmens. Dabei kann es um den Erwerb einer neuen Produktionsanlage gehen, um die Erweiterung des Fuhrparks oder um den Kauf eines Unternehmens. Sehr wichtig bei Investitionsfinanzierungen ist die strategische Beratung. Im Fokus stehen dabei Fragen wie: Welche kurz-, mittel- und langfristigen Auswirkungen hat die gewählte Finanzierungsform auf Ihre Liquiditätsplanung und Kapitalstruktur? Oder: Soll die Investition passiv (mit einem Kredit) oder bilanzneutral (über Leasing) finanziert werden? In all diesen Aspekten garantieren wir Ihnen kompetente Beratung durch unsere Finanzierungsspezialisten – und eine auf die Zukunft Ihres Unternehmens ausgerichtete Lösung.

Zinsabsicherung

Welche Art der Verzinsung passt besser zu Ihrem Geschäftsgang – fest oder variabel? Soll Ihr Unternehmen die Zinsen absichern oder kann es sich den Verzicht auf eine Absicherung leisten? Unsere Spezialisten liefern Ihnen die Grundlagen für fundierte Entscheidungen und entwickeln auf Ihre Bedürfnisse

abgestimmte individuelle Lösungen; dabei nutzen wir auch innovative Ansätze wie Zinsderivate.

Immobilienfinanzierung

Wenn Sie eine Betriebsliegenschaft kaufen, renovieren oder neu erstellen möchten, erhalten Sie von uns eine massgeschneiderte Immobilienfinanzierung. Und bei Bedarf wertvolle strategische Beratung durch unsere Bau- und Immobilienspezialisten – zum Beispiel können wir Ihnen aufzeigen, wie sich der Kauf oder die Miete einer Immobilie auf die Finanzkraft und die Rentabilität Ihres Unternehmens auswirkt. Unsere Fachleute unterstützen Sie auch bei Fragen der Bewirtschaftung von Immobilienportfolios sowie bei Transaktionen von Liegenschaften.

Corporate Finance

Unsere Fachspezialisten unterstützen Sie bei nicht alltäglichen Bankgeschäften wie strukturierten Finanzierungen, Akquisitionen oder Unternehmensverkäufen. Unsere Erfahrung und unsere Netzwerke im In- und Ausland helfen Ihnen, geeignete Partner zu finden.

Finanzierung im Aussenhandel

Auch bei grenzüberschreitender Geschäftstätigkeit können Sie sich auf uns verlassen. Unsere Spezialisten von Trade & Export Finance unterstützen Sie mit der richtigen Mischung von Instrumenten zu Finanzierung und Risikoabsicherung. Mehr darüber im Kapitel Auslandgeschäft.

Weitere Informationen zum Thema
ubs.com/kmu-finanzen
Ihr Kundenberater
UBS Service Line KMU, Tel. 0844 853 002



Ihre Vorteile bei Finanzierungen

Umfassende Beratung zu allen Finanzierungsmöglichkeiten.

Zusammenarbeit mit einer Bank, die eine breite Palette von Fremdkapitalfinanzierungen anbietet.

Lösungen, welche die Auswirkungen der Finanzierung auf die Bilanz Ihres Unternehmens berücksichtigen.

Strategische und operative Beratung zu Absicherungsinstrumenten (zum Beispiel für Zinsen, Debitoren, Fremdwährungen).

Unser Angebot
Operative Finanzierung
 UBS Kontokorrent-Kredit
 Fester Vorschuss
Strategische Finanzierung
 Investitionskredit
 Baukredite
 Hypotheken
 UBS Leasing
 Factoring

Blicken Sie mit uns in *die Zukunft*.

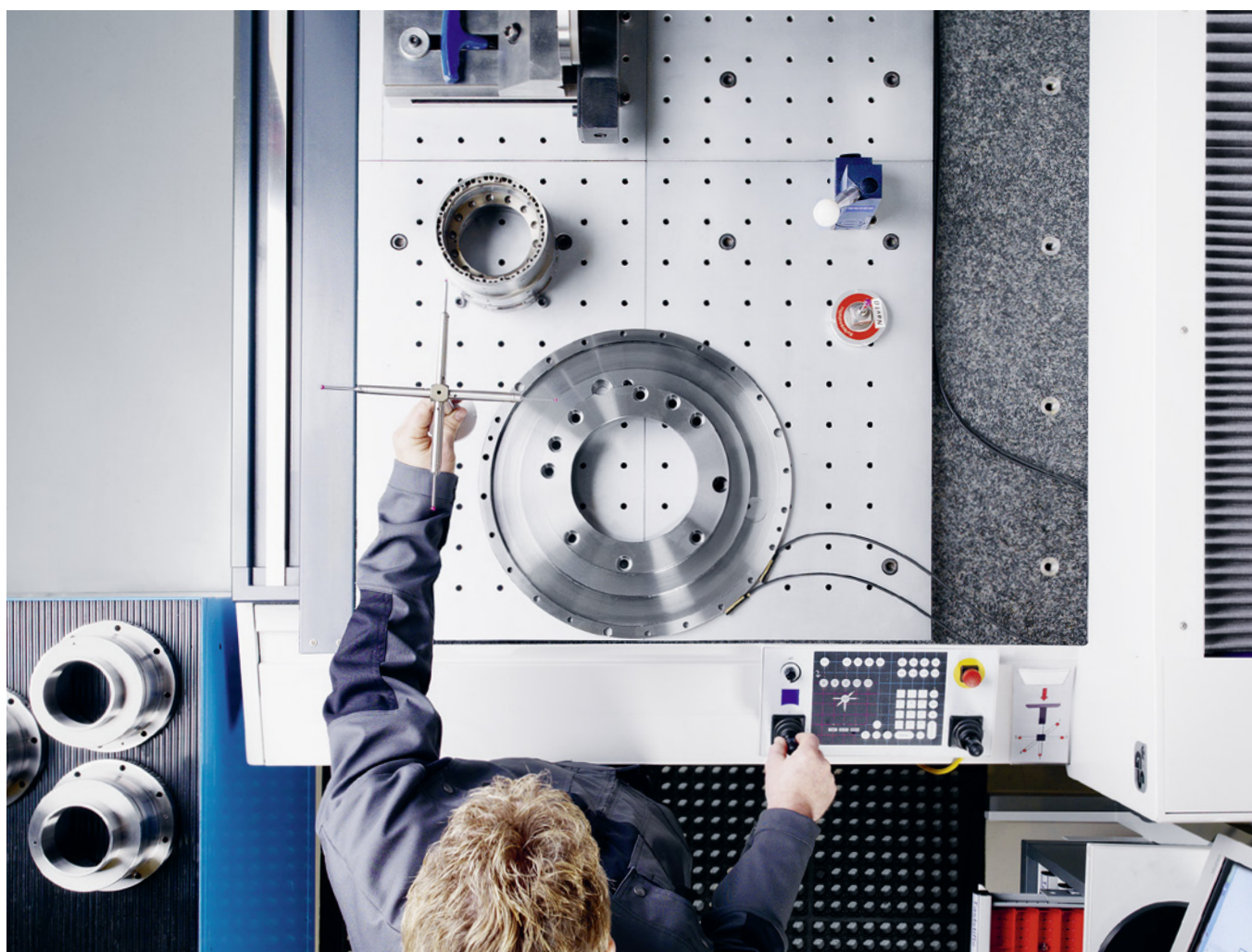
Sowohl die Vorsorge als auch die Unternehmensnachfolge sind Entscheidungen von grosser Tragweite – auch bei solchen, in der Regel einmaligen, Herausforderungen haben Sie unsere volle Unterstützung.

Die Vorsorgeplanung für Sie persönlich und für Ihre Mitarbeiter sowie die Nachfolgeregelung Ihres Unternehmens haben eines gemeinsam: Es sind meist einmalige unternehmerische Entscheidungen von grosser strategischer Bedeutung – und für Sie als Unternehmer

vielleicht Neuland. Umso wichtiger ist für Sie ein wirklich erfahrener Partner, der Sie bei solch weitreichenden Entscheidungen kompetent und umfassend beraten kann.

Berufliche Vorsorge

Wir offerieren eine breite Dienstleistungspalette für die Vermögensanlage von Personalvorsorgeeinrichtungen und für die berufliche Vorsorge von Privatpersonen.



Unsere Spezialisten für Vorsorgelösungen beraten Sie und Ihr Unternehmen ganzheitlich. Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir eine massgeschneiderte Lösung, welche sämtliche Bedürfnisse bestmöglich abdeckt. Dabei berücksichtigen wir nicht nur die Situation und die Zukunftsperspektiven Ihres Unternehmens, sondern auch Ihre persönliche Vorsorge als Unternehmer. So zeigen wir Ihnen, mit welchen Instrumenten Sie im Rahmen der 3. Säule sowohl Ihre individuellen Vorsorgeziele als auch eine gewünschte Steueroptimierung am besten erreichen.

Unternehmensnachfolge

Die Regelung der Nachfolge in der eigenen Firma ist für jeden Unternehmer eine ganz besondere und meist einmalige

Herausforderung. Ob Sie das Unternehmen innerhalb der Familie weitergeben, an das Management Ihrer Firma oder an Dritte verkaufen – jede Lösung hat massgebliche Auswirkungen auf Ihre persönliche Zukunft, die Ihres Umfelds und die Ihres Unternehmens. Je früher Sie sich als Unternehmer mit diesem Thema befassen, desto besser wird meist die Lösung für Ihr Unternehmen und für Sie persönlich. Wir begleiten Jahr für Jahr zahlreiche Firmeninhaber in dieser Phase. Gerne unterstützen wir auch Sie bei Ihrer Nachfolgeregelung mit unserer Erfahrung und unserem umfassenden Angebot – selbstverständlich können Sie sich auf unsere absolute Diskretion verlassen.

Weitere Informationen zum Thema
ubs.com/kmu-vorsorge
ubs.com/unternehmensnachfolge
Ihr Kundenberater
UBS Service Line KMU, Tel. 0844 853 002

Ihre Vorteile bei der Vorsorge und der Unternehmensnachfolge
Umfassende Beratung bei der Vorsorgeplanung, für Sie und Ihre Mitarbeiter.
Zusammenarbeit mit einem in Nachfolgeprozessen erfahrenen Partner.
Zeitliche Entlastung durch eine einzige Ansprechperson, welche die beim Nachfolgeprozess involvierten internen und externen Spezialisten koordiniert.
Unterstützung durch Berater, die auf die Bedürfnisse von Unternehmen und Eigentümern spezialisiert sind (private Vermögensverwaltung, Steuer- und Vorsorgeplanung).



Unser Angebot
UBS Freizügigkeitsstiftung
UBS Freizügigkeitskonto
UBS Freizügigkeitsdepot
UBS Fiscakonto
UBS Fiscadepot
UBS Fiscalife
UBS Konto Freie Vorsorge 3b
UBS Depot Freie Vorsorge 3b
UBS Lebensversicherungen
Unternehmensbewertung
Finanzierung Unternehmenskauf
Verkauf von Unternehmen

Gut fürs Geschäft: Kommen Sie mit uns ins Gespräch.

Es zahlt sich auch für Ihr Unternehmen aus, mit uns zu arbeiten. Ihre wichtigsten Vorteile:

- Fundierte, an der Wertschöpfungskette Ihres Unternehmens ausgerichtete Beratung sowohl in strategischen Aspekten als auch in operativen Fragen. Im Fokus stehen die Bedürfnisse und die langfristigen finanziellen Ziele Ihres Unternehmens.
- Individuelle und standardisierte Lösungen für jedes Unternehmen, jedes Bedürfnis und jede Situation. Unser umfassendes Angebot an Produkten und Dienstleistungen ist modular aufgebaut; so können Sie einzelne Komponenten flexibel zu einer individuellen Lösung zusammenstellen.
- Eine einzige Kontaktperson. Über Ihren Kundenberater haben Sie Zugriff auf die weltweiten Ressourcen unserer Bank. So profitieren Sie von unserem Spezialwissen und langjährigen Know-how in praktisch allen Branchen; unsere Analysen und Berichte zu Konjunktur, Zins- und Fremdwährungsentwicklungen unterstützen Sie zusätzlich bei der Entscheidungsfindung.
- Dienstleistungen auf dem modernsten Stand der Technik. Dabei achten wir gleichermassen auf Sicherheit wie auf einfache Bedienung, Effizienz und Zuverlässigkeit.
- Beziehung zu einer Schweizer Bank, verbunden mit den Vorteilen der internationalen Vernetzung.
- 24/7-Erreichbarkeit. Die UBS Service Line KMU hilft Ihnen über Tel. 0844 853 002 zu jeder Tages- und Nachtzeit weiter. Via UBS e-banking oder an den UBS Multi-maten erledigen Sie Ihre Bankgeschäfte ebenfalls rund um die Uhr.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen. Sprechen Sie mit uns über Ihre Bedürfnisse. Wir versprechen Ihnen: Das ist gut fürs Geschäft – auch für Ihr Unternehmen.

Gut fürs Geschäft: Die *passende Lösung* für jedes Bedürfnis.

Um richtig entscheiden zu können, brauchen Sie fundierte, aktuelle Informationen. Zu Themen wie Konjunktur, Zinsen, Devisen oder Branchen ebenso wie zu unseren Produkten und Dienstleistungen. Informationen und Bestellmöglichkeiten für Publikationen finden Sie im Internet.

Lösungen und Produktinformationen für Ihr Unternehmen



UBS für Unternehmen
ubs.com/kmu



Welcome KMU
ubs.com/kmu-welcome



Auslandsgeschäft
ubs.com/kmu-international

Service Line KMU
ubs.com/serviceline-kmu

Trade & Export Finance
ubs.com/tef

Markt- und Brancheninformationen



UBS service für KMU
ubs.com/kmu-service



Analysen und Prognosen
z. B. UBS outlook Schweiz



Management- und Branchenthemen
z. B. UBS outlook Nachfolge

Lösungen für Ihre privaten Finanzbedürfnisse



Zahlen und Sparen
ubs.com/zahlensparen



Anlegen
ubs.com/anlegen



Vorsorgen
ubs.com/vorsorge



Finanzieren
ubs.com/hypo

Broschüren zu Finanzgeschäften von Personengruppen mit spezifischen Bedürfnissen

Vermögende Privatpersonen, Unternehmer, Führungskräfte, Treuhänder, Rechtsanwälte und Notare

UBS AG

Postfach
8098 Zürich

ubs.com/kmu

Antworten auf weitere Fragen

Willkommen bei UBS. Wir freuen uns auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen. Weitere Angaben zu unseren Produkten und Dienstleistungen erhalten Sie:

- im Internet auf ubs.com/kmu;
- bei der UBS Service Line KMU, Tel. 0844 853 002;
- von Ihrem Kundenberater;
- in der nächsten UBS-Geschäftsstelle.

Als Kunde mit einem e-banking-Konto haben Sie zudem Zugang zum exklusiven Online-Portal von UBS Wealth Management Research mit aktuellen Analysen und Prognosen zu Zinsen, Währungen, Konjunktur, Aktien, Rohstoffen, Immobilien usw.

Diese Publikation dient ausschliesslich zur Information und stellt keine Empfehlung, kein Angebot, keine Offerte oder Aufforderung zur Offertstellung zum Kauf oder Verkauf von Anlage- oder anderen spezifischen Produkten dar. Sie ist nicht als Anlage-, Rechts- oder Steuerberatung zu verstehen und sollte nicht als Grundlage für Anlageentscheide dienen. Bevor Sie eine Anlageentscheidung treffen, sollten Sie eine entsprechende professionelle Beratung in Anspruch nehmen. Bitte beachten Sie, dass UBS sich das Recht vorbehält, die Dienstleistungen, Produkte sowie Preise jederzeit ohne Vorankündigung zu ändern. Einzelne Dienstleistungen und Produkte sind rechtlichen Restriktionen unterworfen und können deshalb nicht uneingeschränkt weltweit angeboten werden. Diese Broschüre ist nicht zur Verteilung ausserhalb der Schweiz bestimmt. Die vollständige oder teilweise Reproduktion ohne Erlaubnis von UBS ist untersagt.

UBS AG
Postfach
8098 Zürich

ubs.com/kmu

